



Mission Partenariale Internationale AGRICULTURE DE CONSERVATION

Canada

Du 30 septembre au 4 octobre 2019

Nouez des partenariats technologiques au Québec

▶ VOUS ÊTES...

- Adhérent d'un pôle de compétitivité
- Actif et innovant dans le secteur de l'agriculture et de l'agro-alimentaire
- Intéressé par l'agriculture de conservation

▶ VOUS VOULEZ...

- Identifier et approcher les écosystèmes liés à l'agriculture de conservation au Québec
- Rencontrer les acteurs de l'innovation et de la R&D
- Participer à des rendez-vous B2B pour développer des partenariats technologiques et industriels
- Approcher des pratiques innovantes



EN PARTENARIAT AVEC :



LES MISSIONS PARTENARIALES INTERNATIONALES

- Elles sont proposées par la DGE (Direction Générale des Entreprises) en liaison avec Business France et ses bureaux à l'étranger.
- Elles sont menées en coopération avec Bpifrance et les services scientifiques des ambassades de France à l'étranger.
- Ces partenaires mettent à votre disposition leurs outils et leurs expertises pour vous accompagner dans votre démarche de partenariat technologique.
- Elles sont réservées aux pôles de compétitivité et à leurs membres.



Participer aux Missions Partenariales, c'est bénéficier :

- D'un programme de rendez-vous collectifs avec des interlocuteurs ciblés (industries, centre de R&D, clusters, universités...).
- De rendez-vous individuels avec des partenaires potentiels.
- De l'organisation d'événements de réseautage.
- De la prise en charge de vos déplacements locaux, de l'hébergement et de l'accompagnement sur place par Business France.

LES POINTS FORTS DU MARCHE

Au Canada, la dégradation des sols agricoles est un phénomène qui persiste depuis le début du siècle. Ses principales causes - le vent, le ruissellement de l'eau, la salinité, l'acidité, le compactage et la perte de matière organique - entraînent des pertes de productivité qu'il faut compenser en utilisant davantage d'engrais.

Mettre un terme à la dégradation des sols est devenu un élément important pour maintenir une activité agricole économiquement viable. À ce titre, la conservation des sols s'inscrit dans la problématique de l'agriculture durable, tout comme la gestion des fumiers, l'utilisation raisonnée des pesticides et des engrais chimiques, etc.

La santé des sols s'améliore là où des méthodes de conservation des sols ont été adoptées. De telles méthodes sont déjà utilisées sur le tiers des terres cultivées au Canada. Le fait que les taux de terres en jachère aient régressé de 30 p. 100 en vingt ans a contribué à la diminution de l'érosion. De plus, une plus grande rotation des cultures a permis l'accroissement de la matière organique dans le sol.

Le Canada, et en particulier le Québec, présente donc un excellent territoire pour observer les technologies développées autour de l'agriculture de conservation et pour comprendre le développement de cette agriculture. Son climat peut être assez similaire à celui de la France. Il existe également un intérêt pour les entreprises françaises fournisseuses de technologies pour prospecter sur ce marché mature et/ou adapter leur offre (ex : semences, produits de biocontrôle, agroéquipements...).

LA MISSION

- La mission partenariale vous permettra de découvrir l'innovation et l'utilisation des nouvelles technologies de production, de distribution et de conservation dans la thématique de l'agriculture de conservation. Les acteurs privés tout comme les groupes de recherche académiques seront approchés.
- La semaine se partagera entre Québec et Montréal, 2 villes pionnières et leaders dans l'agriculture de conservation.
- La mission s'articule autour de rencontres avec les universités, centres de R&D, incubateurs, start-up etc. qui couvrent l'ensemble des acteurs moteurs de la croissance du secteur.
- La mission se compose de visites collectives et de sessions de rendez-vous individuels.

LE PROGRAMME PREVISIONNEL



Arrivée dimanche 29 septembre après-midi du vol depuis la France à Montréal

QUEBEC

lundi
30 septembre

Rencontre avec Ministère de l'Agriculture, des Pêcheries et de l'Alimentation (MAPAQ)

- Présentation du secteur agricole et agroalimentaire québécois et canadien
- Présentation de la délégation (en commun) et du panorama Sud-Ouest + introduction aux objectifs de la mission
- Focus sur l'agriculture de conservation

Dîner d'ouverture dans un restaurant local

QUEBEC

mardi
1er octobre

- Visite de la Faculté des sciences de l'agriculture et de l'alimentation de l'université Laval
- Visite de la station agronomique de Saint-Augustin
- Visite de l'Institut de biologie intégrative et des systèmes (IBIS)

MONTREAL

mercredi
2 octobre

- Rencontre de **Louis Pérusse, SCV Agrologie**
- Visite de l'exploitation du **Groupe Stell-AG**
- Visite de l'exploitation de **Jocelyn MICHON**
- Visite des **Fermes du Soleil**

MONTREAL

jeudi
3 octobre

- Journée de rencontres professionnelles avec l'écosystème local :
Association canadienne du commerce des semences (ACCS)
Association canadienne des producteurs de semences (ACPS)
Union des Producteurs Agricoles (UPA)

MONTREAL

vendredi
4 octobre

- Matinée de rencontres professionnelles avec l'écosystème local

Déjeuner de clôture dans un restaurant local

Ce programme est donné à titre indicatif et sera amené à être modifié



Vol Montréal - France le vendredi 4 octobre



Cet événement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'État.

NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 7 Septembre 2019

Descriptif de l'offre	Coût de la prestation	TVA	Subvention DGE	Montant final
Mission partenariale internationale « Agriculture de conservation au Canada »	2 973,00 € HT	594,60€*	973,00 €	2 000,00€ HT**
Prix par participant				2594,60 € TTC

* La TVA en vigueur qui sera facturée s'applique sur le montant HT avant déduction des subventions.

Le montant de participation TTC indiqué sur ce bon de commande est un **estimatif maximum** qui pourra être réévalué à la baisse selon le budget de l'opération.

**Ce forfait comprend la participation au programme, les nuits d'hôtel avec petits déjeuners, les transports locaux et le catering. Les repas non prévus au programme et les vols internationaux restent à la charge de l'entreprise

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 3 sur 4 ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés.
- 1 sur 2 signe un contrat dans les 2 ans. (Enquête IPSOS 2016)

AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France.

Pensez également à [l'assurance prospection de Bpifrance Assurance Export](#) pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement. www.bpifrance.fr

bpifrance

VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

AgrINEST USA – programme d'accélération Agtech en Amérique du Nord USA et Canada
05 au 13 septembre 2019
Contact : bastien.adolphe@businessfrance.fr

Retrouvez tous nos événements sur export.businessfrance.fr et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

Pour toute information complémentaire, contactez :

Bastien ADOLPHE

Conseiller Export
Amérique du Nord
Tél : +1 (415) 568-4567
bastien.adolphe@businessfrance.fr

Emilie DYAN

Directrice du Pôle AgroTech
Amérique du Nord
Tél : +1 (416) 977-1257 ext. 220
emilie.dyan@businessfrance.fr

Renaud ZURFLUH

Chargé de Mission
Service pôles de compétitivité
Tél : + 33(0)4 96 17 26 14
renaud.zurfluh@businessfrance.fr

Date limite d'inscription : **7 septembre 2019** - Dans la limite des places disponibles.

Inscrivez-vous rapidement et retournez-nous votre bulletin d'inscription ainsi qu'une présentation de votre société et de vos produits.